



INFORMATION PRESSE – Février 2010

## BROYEURS DE VÉGÉTAUX ET DE BRANCHES

Le Français Saelen Industrie rachète l'Allemand Tünnissen et renforce son positionnement sur le marché européen

Acteur majeur sur le marché des broyeurs de végétaux à travers sa division Saelen Industrie (9 M€ de CA), le groupe français S.E.E (35 M€ de CA) annonce le rachat du fabricant allemand Tünnissen (5 M€ de CA).

Signée le 8 décembre 2009, l'opération donne à Saelen Industrie une place unique sur le marché européen. Le savoir-faire complémentaire des deux industriels permet en effet à Saelen Industrie, spécialisée dans les broyeurs multi-végétaux, et à Tünnissen, expert en broyeurs de branches, de proposer aujourd'hui l'offre la plus complète de broyeurs à destination des professionnels des espaces verts.



S.E.E.  
DIVISION  
SAELEN  
INDUSTRIE

Juliette BERCHON  
3, rue Jules Verne - L'Orée du golf  
BP17 - 59 790 Ronchin (Lille)  
Tél. : 03 20 43 83 85  
Fax : 03 20 43 24 93  
www.saelen.fr

Service Presse  
PRIMAVERA COMMUNICATION

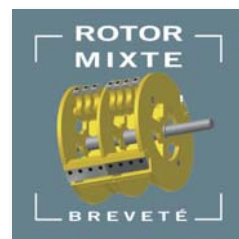
Rosa MOKRI - Sylvain AUDIGOU  
55, rue de Paris - 92110 CLICHY  
Tél. : 01 55 21 63 85  
Fax : 01 55 21 63 50  
E-mail : primavera@primavera.fr  
www.primavera.fr

Retrouvez toute l'information presse et tous les visuels SAELEN sur notre site internet : [www.primavera.fr](http://www.primavera.fr) Rubrique : espace presse - mot de passe : rp07vera ou sur simple demande au 01 55 21 63 85 - primavera@primavera.fr



## Un positionnement unique

Leader en France, Saelen Industrie, basée à Lille Ronchin (59), se caractérise par sa capacité d'innovation, visant notamment à améliorer le confort d'utilisation des professionnels (trémie large et surbaissée, capotage pour la réduction du bruit...) et à prendre en compte les préoccupations environnementales (Système CO<sub>2</sub> Reduction). Surtout, la marque a bâti sa notoriété sur son célèbre rotor mixte breveté, combinant marteaux et couteaux pour broyer efficacement les branches et tous types de végétaux. **A l'origine du déploiement du segment des broyeurs multi-végétaux en France, la société détient aujourd'hui une gamme unique sur ce marché.**



De son côté, Tünnissen, implantée près de Düsseldorf, est également une référence sur le marché allemand. Reconnu pour sa technologie de pointe, la robustesse de ses produits, leur ergonomie et leur qualité de finition, l'industriel détient l'une des offres les plus importantes en broyeurs de branches, les habitudes du professionnel allemand étant davantage orientées vers cette technologie. **Tünnissen fabrique une gamme très complémentaire de broyeurs qui permettra aux deux entités de proposer un programme complet autour du traitement du bois.**

**Cette offre complète sera proposée aux revendeurs spécialisés dès 2010.**

## Un développement européen

**Ce rachat donne également à la nouvelle division « Broyeurs » du groupe S.E.E les moyens d'accélérer sa croissance en Europe.** Son objectif étant de développer en priorité ses deux marques, en Allemagne, au Royaume-Uni et en France. Ces trois pays représentent en effet environ 70 % du marché européen du broyeur. Les deux sociétés sont également présentes aux Pays-Bas, en Belgique, en Suisse en Espagne et au Portugal.





## Les partenaires

### SAELEN INDUSTRIE

✓ Chiffre d'affaires : 9 millions d'euros.

Fondée en 1880 par Victor Saelen, la société fabriquait à l'origine du matériel agricole. Peu à peu, elle se diversifie et en 1960 débute son activité espaces verts. Saelen commence la fabrication de broyeurs de branches en 1986. En 2006, suite au succès des "broyeurs multi-végétaux" dotés du célèbre "rotor mixte" inventé en 1999, Saelen distingue ses activités importation et fabrication. Saelen Industrie développe les broyeurs multi-végétaux et de branches sur les marchés français et internationaux, tandis que Saelen Distribution est dédiée à la distribution des matériels provenant des USA, Allemagne, Belgique, Pays-Bas (Eliet, Billy Goat, Walker Mowers, Redexim...) sur le marché français.

### TÜNNISSEN

✓ Chiffre d'affaires : 5 millions d'euros.  
✓ Effectifs : 50 personnes - 25 à Neukirchen (Allemagne) et 25 en Lettonie (à proximité de Riga).

Création de l'entreprise en 1985 par Werner Tünnissen et Dieter Stocks autour d'une activité de fabrication de broyeurs et de revente de machines, de pièces détachées et de réparation. Peu à peu, Tünnissen se recentre sur la fabrication. 1992 : Joint-venture avec l'usine de Riga (activité de mécano-soudure et usinage), dont Tünnissen acquiert 100 % des parts en 1998.



### LE GROUPE S.E.E

✓ Chiffre d'affaires : environ 35 millions d'euros.  
✓ Effectifs : 150 personnes basées principalement sur Lille Ronchin (59).

Le groupe rassemble aujourd'hui 3 activités :



- **La fabrication** de broyeurs multi-végétaux, broyeurs de branches, rogneuses de souches et autres matériels : **commercialisés sous les 2 marques Saelen Industrie et Tünnissen.**
- **La distribution d'outillage professionnel pour les espaces verts** : divisions Guillebert (France), Guillebert Belgique et Eric Hunter tools (UK).
- **L'importation de matériel à moteur pour les professionnels des espaces verts** : commercialisés par les divisions Saelen Distribution (France), Depiere (Belgique) et Eric Hunter Machinery (UK).





## Interview

Mr Olivier Willerval (Président du groupe S.E.E) et Mr Werner Tünnissen (ex PDG de la société Tünnissen).



### Naissance du numéro un européen du broyeur professionnel

La société S.E.E (société d'équipement pour l'environnement), déjà propriétaire du fabricant de broyeurs Saelen Industrie, vient d'acquérir Tünnissen, fabricant allemand de broyeurs de branches.

En pratique rien ne change, chacune des deux sociétés continuant d'exister avec des gammes spécifiques. Mais en exploitant les nombreuses synergies existantes, le nouveau numéro un européen du broyeur professionnel voit son efficacité décuplée.

Olivier Willerval et Werner Tünnissen racontent comment ils se sont rapprochés, et comment les deux entreprises vont se développer ensemble.

### Des contacts anciens

*« Olivier Willerval et moi, nous nous connaissons depuis 25 ans, se souvient Werner Tünnissen. Etant sur un même marché avec deux produits différents - broyeurs de branches et broyeurs multi-végétaux -, nous avons eu de nombreuses discussions très constructives. J'ai 65 ans et souhaite pérenniser l'activité de Tünnissen qui est une entreprise en parfaite santé. »*

### Deux entreprises créatives pour une dimension européenne

*« Tünnissen est très créative, poursuit Werner Tünnissen : pour 2010, la gamme a été totalement renouvelée, et notre société a été reconnue comme la plus innovante sur le marché allemand l'an passé. Ce qui m'a décidé, c'est que Saelen est, elle aussi, une entreprise innovante partageant les mêmes valeurs. J'ai eu la certitude de remettre Tünnissen entre de bonnes mains. »*

*« Saelen est une société à laquelle il était nécessaire de donner une dimension européenne, ce qui implique une implantation en Allemagne. »* précise Olivier Willerval.

### Une synergie industrielle

Saelen Industrie et Tünnissen fonctionnent de la même façon : concepteurs assembleurs, elles conçoivent les machines, puis les assemblent à partir de composants fabriqués par des sous-traitants, ou achetés à des constructeurs (moteurs, courroies...). Depuis 12 ans, le constructeur allemand est devenu propriétaire d'une entreprise basée à Riga en Lettonie qui réalise les opérations de mécano soudure et d'usinage pour Tünnissen.

*« Nous avons énormément investi pour TS Riga, constate Werner Tünnissen, en particulier dans des machines automatisées de très haute technologie, propriété de Tünnissen. Les opérations de contrôle qualité, depuis longtemps bien rodées, sont assurées par des ingénieurs allemands travaillant en étroite collaboration avec quatre ingénieurs lettons. »*



### **Synergie d'achats et d'investissements**

La similitude d'activité permet de miser sur une forte synergie des achats : les composants hydrauliques ou les moteurs, notamment, sont les mêmes, ce qui permet d'envisager d'intéressantes économies d'échelle.

En filigrane se dessine également une synergie d'investissements : des acquisitions d'équipements impossibles à rentabiliser par une seule société deviennent profitables lorsqu'ils intéressent deux industriels.

### **Une synergie commerciale**

*« Il existe de fait une synergie au niveau des ventes, constate Olivier Willerval via les filiales S.E.E en Allemagne, France et Angleterre, soit environ 70% du marché européen. Cela ne veut pas dire, bien entendu, que nous négligeons les autres pays. En revanche, bien que nous soyons sollicités par différents pays dans le monde, nous ne souhaitons pas nous engager pour le moment. Nous voulons faire le mieux possible notre travail en Europe : après, nous aviserons. »*

Les forces de vente et de marketing vont développer des actions communes, dans le cadre de deux entités distinctes, l'une à Neukirchen en Allemagne, l'autre à Lille Ronchin en France, au service de deux offres bien différenciées : les broyeurs multi-végétaux chez Saelen Industrie et les broyeurs de branches chez Tünnissen, auxquels s'ajoutent les rogneuses de souches, très complémentaires du broyeur en général.

### **Une force de vente unique par pays**

A l'image de ce qui existe en France, où six commerciaux sont en charge des relations avec le réseau, une force de vente unique pour les deux marques sera mise en place en Allemagne et en Angleterre, avec l'ambition d'être toujours plus près des utilisateurs et des revendeurs. Ces derniers disposeront de deux gammes complémentaires, avec un interlocuteur unique.

### **Une production similaire**

*« Nos deux entreprises ont le même niveau de production, note Olivier Willerval : Tünnissen a fabriqué 5000 broyeurs en 25 ans, à un rythme régulier ; Saelen Industrie a fabriqué son premier broyeur en 1986, à un rythme qui s'est intensifié ces dernières années. »*

*« Le fait que les deux entreprises aient fabriqué chacune 5000 machines est un élément déterminant pour l'avenir, ajoute Werner Tünnissen, car cela constitue une base de données technique irremplaçable, et établit des fondations solides pour le développement à venir. »*

### **Un consultant expérimenté**

La direction générale de Tünnissen est assurée par Klaus Tissen, depuis 20 ans dans l'entreprise, et qui fut longtemps le bras droit de Werner Tünnissen. Ce dernier est maintenant consultant, en charge du développement technique. *« Le développement de Tünnissen continue de me motiver, souligne-t-il : la force que j'ai, je veux l'utiliser pour construire avec Saelen Industrie. »*

*« C'est un challenge extraordinaire pour moi, pour Bruno Couchou-Meillot [directeur général] et pour toute l'équipe Saelen Industrie, confie Olivier Willerval. C'est une grande satisfaction de voir travailler ensemble des équipes Française, Allemande, Lettone, Belge, Anglaise... La réussite de ce que nous mettons en place tient uniquement aux personnes et à la compréhension qui s'établira entre elles, dans le cadre d'une petite entreprise familiale, à taille humaine. »*

En conclusion, Olivier Willerval et Werner Tünnissen affirment : *« Ce sont des valeurs communes qui nous ont rapprochés, mais ce qui nous a décidés à concrétiser c'est que l'acquisition de Tünnissen par Saelen Industrie devrait assurer 15 ans de travail aux deux entreprises ! »*